



## **Wir suchen eine:n Mitarbeiter:in im Verkauf Aussendienst. Gewinnen Sie Kunden, nicht Aufträge.**

### **Herausforderung**

Unsere Kunden schätzen die Nähe und unser hohes Dienstleistungsbewusstsein. Sie verbinden damit eine ausgezeichnete Produktqualität und eine schnelle Lieferung. Die aktive Betreuung der bestehenden Kunden sowie die Gewinnung von Neukunden erfordert Erfahrung im Verkauf Aussendienst von technischen Produkten als auch in der Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien.

Sie überzeugen unsere Kunden mit Fachkompetenz (Elektrotechnik, Mechanik und Automation), Zuverlässigkeit und Flexibilität. Ihre Erfahrung in der Instandhaltungsbranche setzen Sie für unsere bestehenden Produkte und Dienstleistungen, aber auch für die Markteinführung unserer Innovationen, gewinnbringend ein.

In dieser Schlüsselposition vertreten Sie die KETAG optimal bei Endusern und OEMs und entwickeln Lösungen von der Datenaufnahme bis zur Auftragsvergabe. Ihre absolute Identifikation mit dem Unternehmen, die effiziente Kontaktfrequenz und die kompromisslose Kundenorientierung sind erfolgsentscheidend. Kundenbindung und Mut zur Chance im Markt sind wichtige Eigenschaften von Ihnen. Die Partizipation an Messen und Kundenevents erachten Sie daher als selbstverständlich.

### **Was wir Ihnen bieten**

Sie erhalten die Chance zur Entwicklung eines innovativen KMUs. Wir bieten eine hohes Mass an Flexibilität durch selbstständige Arbeitsplanung und kurze Entscheidungswege zur Umsetzung Ihrer Verantwortung. Sie haben ein motiviertes Team um sich, welches auf 70 Jahre Branchenerfahrung zurückgreift. Ihre individuellen Stärken fördern wir durch gezielte Aus- und Weiterbildungen. Entfalten Sie mit uns Ihr volles Potential.

### **Sie sind interessiert?**

Wir freuen uns auf Ihre elektronische Bewerbung an [seraina.wyss@ketag.ch](mailto:seraina.wyss@ketag.ch). Möchten Sie mehr über die KETAG erfahren, besuchen Sie unsere Homepage [www.ketag.ch](http://www.ketag.ch).